

ПЛАН КОМПЕНСАЦИЙ

NHT Global с гордостью представляет Вам самый выгодный План Компенсаций в истории сетевого маркетинга!

Работайте полный или неполный рабочий день и развивайте бизнес через:

- розничные продажи
- рекомендации продукции
- построение команды, состоящей из единомышленников

Обязательно познакомьтесь с Компенсационным Планом NHT Global.

Именно он предоставит Вам возможность достичь Ваших финансовых целей и осуществить Ваши мечты!

НАЧАЛО РАБОТЫ В NHT GLOBAL

1ШАГ. РЕГИСТРАЦИЯ



А. РЕГИСТРАЦИЯ В КАЧЕСТВЕ РОЗНИЧНОГО/ ОПТОВОГО ПОКУПАТЕЛЯ

(включает Ваш личный Бэк-Офис)

Оплатите вступительный взнос и получите статус розничного/ оптового покупателя, который включает в себя безграничный пожизненный доступ к Вашему Бэк-Офису – аккаунту NHT Global. Это позволит Вам приобретать продукцию онлайн по оптовой цене, для получения в дальнейшем розничной прибыли. В статусе Розничного продавца Вы НЕ МОЖЕТЕ регистрировать дистрибьюторов и НЕ СМОЖЕТЕ зарабатывать комиссию или какие-либо другие бонусы.

В. РЕГИСТРАЦИЯ В КАЧЕСТВЕ ДИСТРИБЬЮТОРА

(включает Ваш личный Бэк-Офис с дистрибьюторской скидкой, личный веб-сайт NHT Global)

Приобретите дистрибьюторский Пак Построения Бизнеса (BUSINESS BUILDER PACKAGE) и Вы получите Ваш личный веб-сайт NHT Global, а также доступ к Вашему Бэк-офису – аккаунту NHT Global. В статусе Дистрибьютора Вы МОЖЕТЕ регистрировать других дистрибьюторов и СМОЖЕТЕ зарабатывать комиссию, а также все остальные бонусы.

Вы выбрали подходящий Вам вариант регистрации и закончили процесс подачи заявления. Теперь Вы - Независимый Дистрибьютор, Представитель международной Компании NHT Global! По факту регистрации Вам присваивается Ваш личный Бэк-Офис (номер личного аккаунта – ID). Дистрибьюторский Бэк-Офис включает в себя Систему Бесконечных Компенсаций с Двумя Командами, о которой мы расскажем далее. С этого момента Вы можете приступить к построению Вашего бизнеса.

2ШАГ. АКТИВАЦИЯ ВАШЕГО БЭК-ОФИСА (по желанию)

Каждый раз, совершая покупку в своем Бэк-Офисе, Вы накапливаете **баллы**, которые называются **Бонусный Объем или (BV)***. Именно **Бонусные Объемы (BV)** дают возможность получать **комиссионные выплаты**.

Для того чтобы Вы могли сохранять и накапливать Бонусный Объем (BV), получать комиссионные, Ваш Бэк-Офис должен быть **активным**. То есть должен соответствовать **Правилам Активности**. (Требования приведены ниже, в разделе «ПЕРИОД АКТИВАЦИИ»).

ВНИМАНИЕ! Ваш Бэк-Офис не будет накапливать и сохранять объемы до тех пор, пока Вы его не активируете.

Как активировать Бэк Офис?

NHT Global – это Компания, ориентированная на продукт. Все без исключения комиссии и дополнительные выплаты основаны на продаже и использовании продукции Компании. Несмотря на то, что постоянное приобретение продукта не является обязательным требованием, вероятно, Ваш бизнес будет расти и процветать быстрее, если Вы сами будете довольным пользователем продукции NHT Global. Мы рекомендуем Вам выбрать уже готовый Пак с продукцией NHT Global, наиболее подходящий для целей и потребностей Вашего бизнеса. Компания предлагает широкий выбор готовых наборов продукции - Паков, которые могут удовлетворить любые потребности: от получения максимальной скидки до приобретения тематического набора продукции с акционными преимуществами (продукция для повышения иммунитета, восстановления молодости и т.д.).

Вы можете активировать Бэк-Офис, оформив заказ продукции на 90 BV или более.

Любой заказ продуктов NHT Global на 90 BV или более соответствует этому требованию, за исключением маркетинговых и учебных материалов. Компания также предлагает первоначальные готовые паки четырех категорий: **Платина, Золото, Серебро и Бронза**, имеющие более выгодную стоимость и кол-во BV, по сравнению с само-наборным заказом продукции.

* БОНУСНЫЙ ОБЪЕМ (BV)

План Компенсаций NHT Global напрямую взаимосвязан с розничной продажей продукции Компании. Для того, чтобы поддерживать конкурентоспособные розничные цены и в то же время обеспечивать выгодную разницу между оптовой и розничной стоимостью для наших дистрибьюторов, мы установили бальную оценку (**Бонусный Объем или BV**) для всех наших продуктов. Наша программа компенсаций основана на накоплении этих баллов. NHT Global устанавливает для каждого продукта максимально возможное количество баллов, чтобы создать идеальный баланс между значительной розничной прибылью и существенными комиссиями для наших дистрибьюторов.

ЗШАГ. КВАЛИФИКАЦИЯ ВАШЕГО БЭК-ОФИСА И СОЗДАНИЕ ДОХОДА С NHT GLOBAL

Существует 5 способов заработать деньги в рамках Плана Компенсаций от NHT Global:

1. РОЗНИЧНАЯ ПРИБЫЛЬ

Вы, как дистрибьютор NHT Global, имеете возможность приобрести продукты оптом и продать их в розницу, получив таким образом розничную прибыль.

2. ПРЯМОЙ БОНУС С ЛИЧНЫХ РЕКОМЕНДАЦИЙ

Вы можете заработать Прямой Бонус от объема первоначальных заказов Ваших лично приглашенных дистрибьюторов.

3. СИСТЕМА БЕСКОНЕЧНЫХ КОМПЕНСАЦИЙ С ДВУМЯ КОМАНДАМИ – ЭКСПРЕСС БОНУС

Вы можете начать построение двух команд под Вашим Бэк-Офисом, приобщая остальных людей к бизнесу NHT Global и знакомя их с потрясающими продуктами и бизнес-возможностями Компании. По мере того, как они будут регистрировать свои Бэк-Офисы под Вашим, Вы создадите Левую и Правую Команды. Вы можете

получать доход, при приобретении продукции Вашими двумя командами (подробное описание см. ниже).

4. ПАРТНЕРСКИЙ БОНУС

Вы можете заработать Бонус с комиссионных циклов, закрытых Вашими лично приглашенными дистрибьюторами, которые находятся на три уровня вниз по нисходящей спонсорской линии в Вашей Генеалогии.

5. УРОВНЕВЫЙ БОНУС (Бонус Поколения)

Вы можете заработать Уровневый Бонус от объемов продаж (с повторных заказов) Ваших лично приглашенных дистрибьюторов, которые находятся на три уровня вниз по нисходящей спонсорской линии в Вашей Генеалогии.

1. РОЗНИЧНАЯ ПРИБЫЛЬ

Для получения розничной прибыли партнеру необходимо зарегистрироваться как Розничный/Оптовый Покупатель, либо как Дистрибьютор NHT Global. Для получения розничной прибыли достаточно приобрести продукцию NHT Global оптом, по оптовой стоимости или ценам с дистрибьюторской скидкой, и продать ее в розницу.

2. ПРЯМОЙ БОНУС С ЛИЧНЫХ РЕКОМЕНДАЦИЙ

Это % от Бонусного Объема (BV) оптовой закупки продукции, который накапливается **за счет первоначальных заказов**, размещенных **Вашими лично приглашенными Дистрибьюторами**. Чтобы Вы могли заработать этот бонус, Ваш Бэк-Офис должен быть активирован.

Текущий Ранг Дистрибьютора	Процент к выплате	Заказ нового дистрибьютора	Размер Прямого Бонуса
Золото (Платина)	10%	1000 BV	\$ 100
Серебро	5%	1000 BV	\$ 50
Бронза	3%	1000 BV	\$ 30

Если Вы являетесь дистрибьютором **в ранге Золото** или **статусе Платина**, то Вы можете заработать **10%**.

Например, человек, которого Вы пригласите, приобретет заказ продукции на 1000BV, тогда Вы заработаете 10% от 1,000 баллов накопленного им Бонусного Объема (BV), то есть Вы заработаете 100 долл. США.

- Если Вы являетесь дистрибьютором **в ранге Серебро**, то Вы можете заработать **5%**.

Например, если человек, которого Вы пригласите, приобретет заказ продукции на 1000BV, тогда Вы заработаете 5% от 1,000 баллов накопленного им Бонусного Объема, то есть Вы заработаете 50 долл. США.

3. СИСТЕМА БЕСКОНЕЧНЫХ КОМПЕНСАЦИЙ С ДВУМЯ КОМАНДАМИ

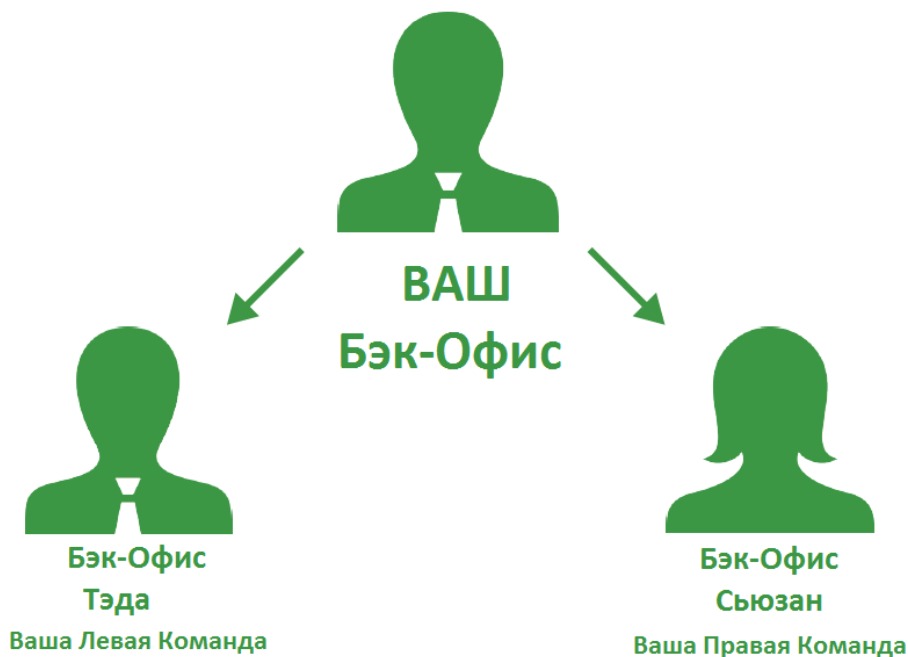
Как только Вы активировали Ваш Бэк-Офис, необходимо сделать **два простых шага, которые позволят Вам получать доход** в рамках Системы Бесконечных Компенсаций с Двумя Командами:

1) Ваш Бэк-Офис должен быть квалифицирован.

Для этого Вы должны **создать 2 команды**: Слева и Справа под Вами должны быть подписаны два новых дистрибьютора. Ваш Бэк-Офис будет квалифицирован, когда эти два дистрибьютора активируют свои Бэк-Офисы. В дальнейшем, чем больше будет новых активных единомышленников, тем выше будут Ваши компенсации и сильнее команда.

2) Ваш Бэк-Офис должен перейти в ранг, предусматривающий выплату комиссий.

Существует **три комиссионных ранга** в рамках Системы Бесконечных Компенсаций с Двумя Командами – **Бронза, Серебро и Золото** – это ранги, по которым Вы можете продвинуться.



ПРОДВИЖЕНИЕ ПО РАНГАМ

Ознакомьтесь с понятиями к данному разделу:

***Личный Объем (PV/ЛО):** Это Ваш личный объем продаж, который состоит из заказов продукции, сделанных через Ваш Бэк-Офис и зачисленных на Ваш ID номер. Все повторные заказы продукции, сделанные через Ваш БО при ранге Золото, накапливаются в 1/3 Вашей Команды (в слабом товарообороте).

****Объем Личной Группы (PGV/ОЛГ):** Ваша личная группа состоит из дистрибьюторов, которых Вы лично пригласили (спонсировали), вне зависимости от их положения в генеалогии. Объем Вашей личной группы – это суммарный объем BV всех заказов продукции, сделанных через Бэк-Офисы дистрибьюторов Вашей Личной Группы.

- **РАНГ БРОНЗА (90 BV В ЛО*)**

Ваш Бэк-Офис перейдет в **ранг Бронза**, если Вы сделаете заказ продуктов **минимум на 90 BV**.

- **РАНГ СЕРЕБРО (500 BV В ЛО* ИЛИ 1500 BV В ЛО + ОЛГ**)**

Ваш Бэк-Офис перейдет в **ранг Серебро** при регистрации, если Ваш **ПЕРВЫЙ** заказ продуктов будет **минимум на 250 BV ПЛЮС** будет включать **Пак Построения Бизнеса (Business Builder Package)**.

Если Ваш первый заказ будет менее 250 BV, Вы можете получить ранг Серебро накопительным способом: Ваш Бэк-Офис получит ранг Серебро, когда Ваш Личный Бонусный Объем (**ЛО***) **составит 500 BV** либо, когда в сумме накопленный **ЛО и Объем Личной Группы (ОЛГ**)** **составят 1500 BV**. При этом Ваш ЛО должен составить как минимум 250 BV от общей суммы 1500 BV. Ограничений по времени для достижения этой цели не существует, поскольку непрерывное накопление начинается с момента регистрации Вашего Бэк-Офиса. Бэк-Офис должен оставаться активным, если Ваш Бэк-Офис станет неактивным, то все накопленные объемы ЛО и ОЛГ обнулятся.

- **РАНГ ЗОЛОТО (1250 BV В ЛО* ИЛИ 3000 BV В ЛО+ОЛГ**)**

Ваш Бэк-Офис перейдет в **ранг Золото** при регистрации, если Ваш **ПЕРВЫЙ** заказ продукции будет **минимум на 1000 BV ПЛЮС** будет включать **Пак Построения Бизнеса (Business Builder Package)**.

Если Ваш первый заказ будет менее 1000 BV, Вы можете получить ранг Золото накопительным способом: Ваш Бэк-Офис получит ранг Золото, когда Ваш Личный Бонусный Объем (**ЛО***) **составит 1250 BV** либо, когда в сумме накопленный **ЛО и Объем Личной Группы (ОЛГ**)** **составят 3000 BV**. При этом Ваш ЛО должен составить как минимум 250 BV, но не должен превышать 1000 BV от общей суммы 3000 BV. Ограничений по времени для достижения этой цели не существует,

поскольку непрерывное накопление начинается с момента регистрации Вашего Бэк-Офиса. Бэк-Офис должен оставаться активным, если Ваш Бэк-Офис станет неактивным, то все накопленные объемы ЛО и ОЛГ обнулятся.

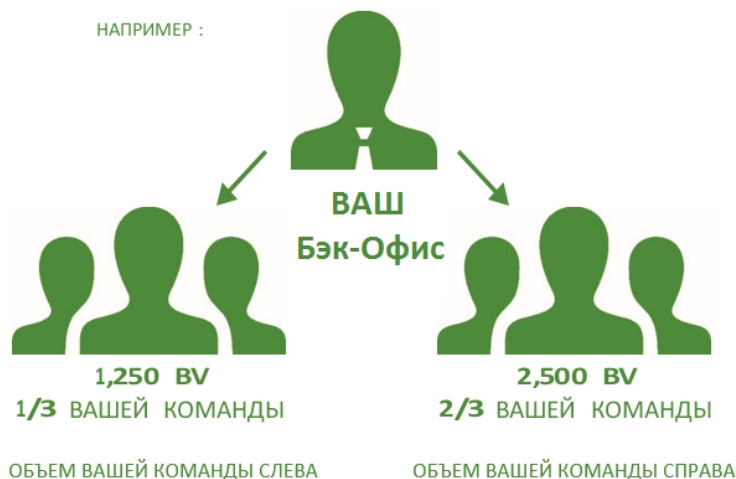
- **СТАТУС ПЛАТИНА при ранге ЗОЛОТО (1250 BV единовременным заказом)**

Ваш Бэк-Офис перейдет в **статус Платина (при этом, в ранг Золото)**, если Ваш **ПЕРВЫЙ** заказ продукции будет **минимум на 1250 BV ПЛЮС** будет включать **Пак Построения Бизнеса (Business Builder Package)** или **ПОВТОРНЫЙ** заказ **минимум на 1250 BV**.

После того как Вы активировали Ваш Бэк-Офис, получили Ранг и квалифицировались, Вы имеете право получать еженедельную экспресс-комиссию, исходя из Комиссионного Бонусного Объема (CBV/ КБО), а также другие Бонусы Компенсационного Плана.

ПОЛУЧИТЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЙ КОМИССИОННЫЙ ЭКСПРЕСС БОНУС

Со временем Вы создадите две команды по продажам: Левую Команду и Правую Команду. Как правило, ситуация складывается так, что за определенную комиссионную неделю одна из команд накапливает больше или меньше баллов BV, по сравнению с другой командой, и это вполне естественно. Комиссионный бонус рассчитывается исходя из Комиссионного Бонусного Объема (CBV/КБО) Вашей команды при соотношении объемов 1/3 - 2/3. После того, как Вы активировали Ваш Бэк-Офис, получили Ранг и квалифицировались, Вы имеете право получать **комиссионный экспресс бонус** за каждые 3750 BV от Общего Объема Группы, накопленные Вашими командами. Когда одна Ваша команда накопит **2500 BV** от общего объема группы (2/3) и другая Ваша команда накопит **1250 BV** от общего объема группы (1/3), тогда Вы закроете цикл продаж и заработаете **экспресс бонус**. **Все не оплаченные или не учтенные при расчете комиссионных BV, будут перенесены для оплаты на следующий период. Максимальное количество невыплаченного накопленного объема**, который может быть перенесен на следующую комиссионную неделю любого периода в Левои или в Правой Командах **составляет 250 000 BV**.



Например: К концу недели Ваша Левая Команда набрала 1250 BV, а Правая Команда набрала 2500 BV. Ваша Левая Команда составляет 1/3 команды, а Ваша Правая команда составляет 2/3 команды. Комиссионный бонусный объем (CBV/КБО) складывается из общего объема обеих команд.

После выплаты комиссий, объем, оставшийся в Ваших Командах (свыше 1250 и 2500BV) будет перенесен на следующий период расчета комиссий.

ПОЛУЧИТЕ РАЗОВЫЙ ПРЕДКОМИССИОННЫЙ БОНУС

Чтобы новые дистрибьюторы успешно начали свой бизнес, мы также предлагаем им разовый **«предкомиссионный» бонус**, который составляет **50 долл. США** и выплачивается, **когда в Бэк-Офисе дистрибьютора накапливается 2000BV / 1000BV**. Этот бонус выплачивается только один раз. В связи с досрочной выплатой 50 долл. США, выплата

за первый полный экспресс цикл 2500BV / 1250BV будет осуществлена с вычетом данного бонуса и составит оставшийся баланс от общей суммы.

КОМИССИОННЫЙ ЭКСПРЕСС БОНУС. СУММЫ КОМИССИОННЫХ ВЫПЛАТ:

Если Ваш БЭК-ОФИС имеет **РАНГ ЗОЛОТО (ПЛАТИНА)**, Вы можете заработать **20%** от КБО (BV), набранных **1/3** Вашей команды;

Если Ваш БЭК-ОФИС имеет **РАНГ СЕРЕБРО**, Вы можете заработать **10%** от КБО (BV), набранных **1/3** Вашей команды;

Если Ваш БЭК-ОФИС имеет **РАНГ БРОНЗА**, Вы можете заработать **5%** от КБО (BV), набранных **1/3** Вашей команды;

	ОБЩИЙ ОБЪЕМ КОМАНД	ОБЪЕМ 2/3 КОМАНДЫ	ОБЪЕМ 1/3 КОМАНДЫ	ЗАРАБОТАННАЯ КОМИССИЯ	ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЙ МАКСИМУМ
ЗОЛОТО (ПЛАТИНА)	3 750	2 500	1 250	\$250,00	\$50 000,00
СЕРЕБРО	3 750	2 500	1 250	\$125,00	\$50 000,00
БРОНЗА	3 750	2 500	1 250	\$62,50	\$50 000,00

Все объемы рассчитываются до **бесконечной** глубины (по нижестоящему товарообороту в генеалогии). При этом доход Бэк-Офиса может достигать максимум 50 000 долл. США **в неделю**. На различных международных рынках может быть установлена своя минимальная сумма комиссий, которую необходимо набрать, чтобы получить комиссию посредством чека или денежного перевода на банковский счет/ карту. Уточните в службе поддержки Вашей страны, какой минимум установлен на Вашем рынке.

Максимальное количество невыплаченного накопленного объема, который может быть перенесен на следующую комиссионную неделю любого периода влевой или вправой Командах **составляет 250 000 BV**.

С целью обеспечить дальнейшую прочность и стабильность Бесконечного Плана Компенсаций по Системе с Двумя Командами, все комиссии выплачиваются с учетом Правила Максимальной Выплаты 60% (**см. подробную информацию ниже**). Также, на рынках стран России и Казахстана при переводе комиссионных дистрибьюторам применяется конвертирующий коэффициент.

4. ПАРТНЕРСКИЙ БОНУС

Партнерский Бонус рассчитывается и выплачивается **с комиссионных экспресс бонусов (с комиссионных циклов)**, закрытых **Вашими лично спонсированными дистрибьюторами** на три уровня вниз:

1 Уровень Партнерского Бонуса (когда Вы являетесь прямым спонсором)

2 Уровень Партнерского Бонуса (когда Вы являетесь спонсором второй линии, т.е. через одного спонсора)

3 Уровень Партнерского Бонуса (когда Вы являетесь спонсором третьей линии, т.е. через двух спонсоров)

Проценты, выплачиваемые с комиссионных экспресс бонусов Ваших партнеров и зависящие от Вашего ранга:

	ЗОЛОТО (ПЛАТИНА)	СЕРЕБРО	БРОНЗА
1 УРОВЕНЬ	10%	5%	3%
2 УРОВЕНЬ	5%	3%	0%
3 УРОВЕНЬ	3%	0%	0%

Например, если Вы дистрибьютор в ранге Золото (Платина) и Ваш лично спонсированный дистрибьютор 1 уровня заработает комиссионный экспресс бонус, то Вы получите партнерский бонус равный 10% от суммы его комиссионного цикла. Если Вы дистрибьютор в ранге Серебро, то Вы получите бонус равный 5% от суммы его комиссионного цикла...и т.д.

5. УРОВНЕВЫЙ БОНУС (БОНУС ПОКОЛЕНИЯ)

Уровневый Бонус выплачивается с объема покупок Ваших лично спонсированных дистрибьюторов на три уровня вниз. Условия начисления бонуса:

- дистрибьютор нисходящей линии должен **иметь ранг Золото (Платина) на момент размещения заказа***
- бонус начисляется только с **повторных** заказов

*Пока это условие не выполнено, только личный прямой спонсор (первый) дистрибьютора будет получать бонус.

БОНУС ПОКОЛЕНИЯ ИМЕЕТ ТРИ УРОВНЯ:

	ЗОЛОТО (ПЛАТИНА)	СЕРЕБРО	БРОНЗА
1 УРОВЕНЬ	10%	5%	3%
2 УРОВЕНЬ	5%	3%	0%
3 УРОВЕНЬ	3%	0%	0%

Если Вы дистрибьютор в ранге Золото (Платина), то Вы получите 10% бонуса (от BV) с каждого повторного заказа, размещенного партнером первого уровня Вашей нисходящей спонсорской линии. Если Вы дистрибьютор в ранге Серебро, то Вы получите 10%, а если Бронза, то 3%.

ПЕРИОД АКТИВАЦИИ

Розничный покупатель или дистрибьютор всегда может зарабатывать прибыль **с помощью розничных продаж, без необходимости поддержания активности**. Для того, чтобы дистрибьюторский Бэк-Офис оставался рабочим, партнеру достаточно иметь оплаченный сервис Бэк-Офиса (годовая услуга, бесплатна при Платиновом Ранге) или размещать заказ минимум раз в шесть месяцев. Розничный Бэк-Офис не имеет никаких условий по обслуживанию или приобретению продукции.

Для работы по Системе Бесконечных Компенсаций с Двумя Командами необходимо поддерживать активность Бэк-Офиса:

- Если при приобретении Бэк-Офиса Вы становитесь дистрибьютором **ранга Золото, Серебро** или **Бронза**, то Ваш первоначальный период активности составляет **8 недель**.
- Если Вы приобретаете первоначальным заказом **Платиновый статус**, то Ваш первоначальный период активности составляет **8 месяцев**.

По окончании этого первоначального периода необходимо будет продлевать активность **каждые 4 недели**. Однако, заказывая специальные активационные паки или покупая продукцию на определенное количество BV, Вы сможете получить более длительные периоды активности. Активационные правила Вы можете всегда посмотреть в магазине своего Бэк-Офиса.

Каждая комиссионная неделя начинается каждый понедельник с 00:00 Центрального Времени (CST) (т.е. с 08:00 утра по МСК (MOW)) **и длится до следующего воскресенья до 23:59 Центрального Времени (CST)** (т.е. до следующего понедельника до 07:59 по МСК (MOW)), принимая во внимание, что все средства, подлежащие оплате, должны поступить в головной офис компании до конца банковского дня следующей среды. **Таким образом, любой заказ в новом или неактивном Бэк-Офисе начисляет активационный период начиная с понедельника.**

Помните, что Ваш Бэк-Офис должен быть активным и оставаться таковым, чтобы накапливать и сохранять комиссионные объемы. Для этого, дистрибьютор должен **повторно активировать** свой Бэк-Офис по окончании первоначального периода активности и впоследствии продлевать активность **каждые 4 недели**. Для накопления и сохранения комиссионных объемов дистрибьютор **должен поддерживать непрерывную активность**, а именно

– размещать и оплачивать следующий заказ на продление активации **не позднее** последней даты текущей активности.

МИНИМАЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ ДЛЯ ПОДДЕРЖАНИЯ НЕПРЕРЫВНОЙ АКТИВНОСТИ

- Если дистрибьютор заработал комиссии на общую сумму, **не превышающую 500 долл. США**, он должен делать повторные заказы вручную или по программе Автошип **минимум на 45 BV**.

- Если дистрибьютор заработал комиссий на общую сумму равную или **превышающую 500 долл. США**, он должен делать повторные заказы **вручную минимум на 90 BV или по программе Автошип на 45 BV**.

Если Вы прервали Активность, не продлили Активность Вашего Бэк-Офиса в указанный период времени, в соответствии с обозначенными минимальными требованиями, то все накопленные объемы обнулятся, и Вы не получите комиссионную выплату. В случае, если Вы вновь активируете Ваш Бэк-Офис (разместив и оплатив заказ), то после этого Ваши объемы снова начнут накапливаться (при этом ранее потерянные баллы не будут возвращены), и Вы вновь сможете заработать комиссионную выплату.

ПРАВИЛО МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫПЛАТЫ 60%

Компания NHT Global имеет одну из **самых сильных и стабильных** систем выплат в сфере сетевого маркетинга. Мы выплачиваем нашим дистрибьюторам в виде комиссий и прочих вознаграждений до 60% от получаемой прибыли с реализации продукции.

Каждые 5 недель мы сравниваем объем выплат дистрибьюторам с общей прибылью от продаж продукции NHT Global, отдельно в каждой стране. В случае, если за одну комиссионную неделю суммы выплат превышают 60% от дохода за эту неделю, то комиссионные за цикл у дистрибьюторов на данной неделе могут быть подвержены пропорциональному сокращению. Данное правило применяется, только начиная с 11-го цикла и необходимо для того, чтобы привести общий объем выплат снова к размеру в 60% от общего комиссионного дохода.

Сокращение бонусов применяется исключительно по решению Компании. Сокращение не применяется на первые 10 комиссионных циклов каждого дистрибьютора. Для вынесения решения о необходимости применения сокращений бонусов Компания может использовать оценки, предположения и прогнозы в том случае, если точные сведения не могут быть получены.

* Все ссылки на доходы, подразумеваемые или заявленные в Компенсационном Плане NHT Global, указаны только в целях приведения примера. Компания NHT Global НЕ гарантирует, что кто-либо будет получать любой из указанных уровней дохода или доход вообще. Выплаты по Компенсационному Плану NHT Global, если таковые будут иметься у дистрибьютора, будут зависеть исключительно от усилий, умения и способностей каждого дистрибьютора.

RU-MAR-03-2017